

# OPTIONS EN MATIÈRE DE TRAVAIL AUTONOME



	Acheter une entreprise franchisée	Acheter une entreprise existante	Créer une nouvelle entreprise	Devenir un pigiste
Trouver ce qui convient	Vous êtes intéressé à gérer votre propre entreprise mais vous préférez suivre un modèle existant en affaires?	Vous êtes intéressé à gérer une entreprise déjà en marche, avec une possibilité de croissance et d'évolution?	Vous voulez une flexibilité maximale pour mettre en application votre vision d'une entreprise, et vous acceptez volontiers la responsabilité et le travail ardu que cela entraîne?	Possédez-vous les aptitudes, les connaissances, ou l'expérience en marketing? Êtes-vous confiant et prêt à vous vendre vous-même?
L'opportunité	Obtenez un brevet et appliquez un modèle d'affaires prêt à suivre	Achetez et gérez une entreprise avec un rendement vérifiable	Mettez en pratique votre propre vision entrepreneuriale	Appliquez vos aptitudes directement sur le marché
Les avantages	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Des produits/services et une marque établis</li> <li>• Un plan de marketing, des procédures d'opérations déjà établis</li> <li>• La formation et le mentorat d'une compagnie-mère ou autres franchises</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Pas besoin de commencer à neuf</li> <li>• Les banques ont plus tendance à donner du crédit à des entreprises existantes et fructueuses</li> <li>• La formation et le mentorat du vendeur</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• La liberté d'établir une entreprise dès le début</li> <li>• Une option viable pour lancer de nouvelles innovations</li> <li>• Établissez une entreprise dans un domaine que vous aimez et que vous choisissez</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Habituellement un plus petit capital initial exigé</li> <li>• La possibilité d'attirer plus de clients pour réduire le risque de manque d'emploi</li> <li>• Vous êtes en charge de votre propre horaire</li> </ul>
Les défis	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Les coûts initiaux sont habituellement élevés</li> <li>• Un pourcentage continu des profits est souvent demandé par le franchiseur</li> <li>• Peu de flexibilité à modifier les affaires</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Des fonds importants sont nécessaires pour l'achat et pour le capital d'opération</li> <li>• Il faut faire preuve de diligence raisonnable dans l'évaluation de l'entreprise</li> <li>• La transition de la propriété doit être bien gérée</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Les coûts initiaux peuvent être importants et le délai pour les revenus long et imprécis</li> <li>• Les banques sont moins ouvertes au financement d'entreprises non prouvées</li> <li>• Il faut construire à partir du début</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Vous gérez tous les aspects de l'entreprise</li> <li>• Le revenu peut varier et il est directement relié à votre temps</li> <li>• Pas d'avantages de la « compagnie »</li> </ul>