

# AGENTS/AGENTES ET VENDEURS/VENDEUSES EN IMMOBILIER

(CNP : 6232)



Un diplôme d'études secondaires et un **cours de formation dans le domaine de l'immobilier** est exigé.



Perspectives d'emploi (2018 - 2020): **satisfaisantes**

Les agents et les vendeurs en immobilier agissent à titre d'intermédiaire dans la vente ou l'achat de maisons, d'appartements, d'immeubles à usage commercial, de terrains et d'autres biens réels. Ils travaillent principalement dans le secteur immobilier.

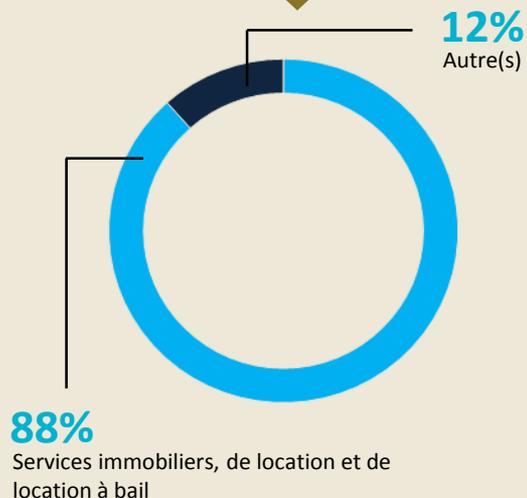
Directeurs des assurances, de l'immobilier et du courtage financier  
(CNP : 0121)

Agents de location  
(CNP : 1224)



*Afin d'alléger le texte, le masculin est employé à titre générique et désigne aussi bien les hommes que les femmes.*

## Emploi selon le secteur



## Exemples d'appellation d'emplois

Agent immobilier

Agent d'immeubles résidentiels

Agent d'immeubles commerciaux

## Fonctions principales :

- solliciter des mandats de vente auprès des vendeurs éventuels;
- aider les clients à vendre leur propriété et, à cette fin, déterminer le prix demandé, annoncer la propriété, inscrire la propriété dans les services de catalogues et diriger les visites libres pour des acheteurs potentiels;
- aider les acheteurs éventuels à choisir, à visiter, à inspecter les immeubles et à faire des offres d'achat;
- renseigner les clients sur les conditions du marché, les prix, les hypothèques, les exigences d'ordre juridique et les questions connexes;
- préparer des actes de vente et les soumettre à l'approbation des acheteurs et des vendeurs;
- louer, s'il y a lieu, des propriétés, au nom de leurs clients.



# 184

Demande prévues  
2017-2026

# 40 650 \$

Salaire médian  
annuel



Financé par le gouvernement du Canada et la province du Nouveau-Brunswick dans le cadre des Ententes Canada/Nouveau-Brunswick sur le marché du travail.